Sales Manager (d/w/m)

Ihre Aufgaben

Sie beantworten und bearbeiten Kundenanfragen überwiegend im Außendienst.
Dabei begleiten Sie unsere Kunden ganzheitlich von der Bedarfsermittlung bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss.
Sie pflegen unseren Kundenstamm, erstellen neue Prozesse und optimieren bestehende Prozesse in Zusammenarbeit mit dem Team.
Sie arbeiten eng mit unseren Partnern zusammen und unterstützen diese während des gesamten Vertriebsprozesses.

Unsere Anforderung

Sie besitzen bereits Vertriebserfahrung in der Solarbranche.
Sie haben ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen.
Sie mögen den direkten Kontakt, haben Spaß am telefonischen Verkauf.
Selbstständigkeit, Kommunikation und Kundenorientierung zählen zu Ihren Stärken.
Sie sind sicher im Umgang mit MS Office.

Wir bieten

Eine Anstellung in Vollzeit
Attraktives Vergütungsmodell
30 Tage Urlaub im Jahr
Hohe Eigenverantwortung in einem hochmotivierten Team sowie die Möglichkeit eigene Ideen einzubringen und umzusetzen.
Eine sinnstiftende Tätigkeit in einem internationalen Umfeld, die aktiv zu einer erfolgreichen Energiewende beiträgt.
Austausch auf Augenhöhe durch eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien, die von Erfolgsorientierung, Vertrauen und Hilfsbereitschaft geprägt ist.
Zudem fördern wir Ihre fachliche und persönliche Entwicklung mit Weiterbildungsangeboten.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und des frühestmöglichen Eintrittstermines.

TRIMAX Solar GmbH
Leitzstrasse45
70469 Stuttgart

E-Mail: jobs@trimax-solar.com
Telefon: +49 711 490 66 278